المحور الرابع: مصادر بيانات نظم المعلومات التسويقية المصرفية

تمهيد

نظام المعلومات التسويقية المصرفية هو تلبيق لمفهوم النظم في مجال معالجة البيانات والمعلومات وذلك بغرض:

- تقرير أي نوع من البيانات نحن في حاجة إليه لاتخاذ القرارات.
 - توليد (جمع) هذه البيانات.
 - تشغيل البيانات وتحليلها بأساليب التحليل الكمية.
- توفير البيانات لأغراض التخزين والاحتفاظ بها للاستعمال في المستقبل.
- توفير المعلومات الكافية والدقيقة لمتخذي القرارات في الوقت المناسب.

ماهي الخصائص الواجب توفرها في عند تصميم نظم المعلومات التسويقية المصرفية؟ يجب أن تصمم نظم المعلومات التسويقية المصرفية بحيث تشتمل على الخصائص الآتية:

- الدقة : أن تكون نسبة المعلومات الصحيحة إلى مجموع المعلومات المتاحة خلال فترة زمنية معينة عالية
 - التوقيت السليم: أن تصل المعلومات لمتخذ القرار في الوقت المناسب
 - الشمول: أن تحتوي على كافة المعلومات الأساسية واللازمة للموضوع.
 - الملائمة: ملائمة المعلومات للمستوى الإداري وللشخص متخذ القرار.

هل هناك تصنيف للمعلومات التسويقة المصرفية؟

- المعلومات الخاصة بالتخطيط الاستراتيجي: وهي تساعد في صياغة أهداف المؤسسة، وتخصيص الموارد اللازمة لبلوغها، وتحديد الفعاليات والسياسات...الخ، مثل المعلومات الخاصة بإضافة تشكيلة جديدة من الخدمات ، التوسع في ولايات معينة فروع متعددة في ولاية معينة، التحالف، استخدام الصيغ الاسلامية مرابحة مضاربة
- المعلومات الخاصة بالرقابة الإدارية: وهي تساهم في ترشيد البدائل الخاصة باستخدام الموارد المتاحة للإدارة التسويقية،مثل معلومات حول زيادة عدد الفروع في سوق معينة...

- المعلومات الخاصة بالرقابة التشغيلية: وهي تساهم في انجاز العمليات اليومية للبنك، مثل المعلومات الخاصة بمتابعة نشاط اليومية للعاملين في البنك
- معلومات التكاليف: وتشير الى جميع أنواع المعلومات المتعلقة بالنفقات ممارسة الأنش التسويقية، وتتضمن معلومات التكاليف الجناصة بالبنك ومعلومات تكاليف البنوك الاخرى
 - المعلومات عن فرص التسويقالمتاحة.
- معلومات عن سلوك المستهلكين: وتتعلق بالأنماط الاستهلاكية، وتفسير سلوك المستهلكين تجاه مختلف الخدمات، وأسباب هذا السلوك، و معدل الشراء، واختلاف الأفراد في أنماطهم وعاداتهم السلوكية،
- المعلومات الأولية: هي المعلومات التي يتم تجميعها لأول مرة من مصادرها الأصلية (المستهلكين، العملاء، رجال البيع، المستندات... الخ) وذلك لمواجهة استخدامات خاصة، أي لأغراض دراسة وحل مشكلة محددة.
- المعلومات الثانوية: وهي تلك المعلومات التي تكون موجودة، وسبق أن تم تجميعها من قبل جهات أخرى لأغراضها الخاصة، وتجدر الإشارة أن المعلومات الثانوية كانت في الأصل معلومات أولية عندما تم تجميعها للمرة الأولي، لكي تستخدم لغرض محدد وبعد استخدامها لهذا الغرض تتحول إلى معلومات ثانوية عند استخدامها مرة ثانية من قبل جهة أخرى غيرالجهة التي قامت بتجميعها في أول مرة.

سؤال: وضح في جدول اهم الفروقات بين المعلومات الاولية والثانوية؟

■ المعلومات الداخلية مقابل المعلومات الخارجية: إن السبب الأساسي لتصنيف المعلومات إلى داخلية وخارجية، يعود إلى اختلاف الإجراءات والصعوبات الخاصة بإدارة وتحصيل كل منهما.

مصادر نظام المعلومات التسويقية المصرفية

يمكن الحصول على البيانات اللازمة انــاللاقا من:

- السجلات والتقارير الداخلية: وتضم السجلات والتقارير والنماذج المالية للنظام المحاسبي ,والتكاليف التسويقية وحسابات العملاء، وحركة التدفق النقدي، اقساط القروض، القروض الممنوحة، سعر الفائدة، سعر الخضم، تكاليف القروض للشهر للسنة للسنوات، العائد...
- الاستخبارات التسويقية: وهي العمليات التي يقوم بها البنك لكي يكون مدركا للت ورات التي تمر بها البيئة الداخلية والخارجية والاتجاهات المتوقعة سواء تعلق الامر بالاستخبارات الداخلية والتي تقدف الى معرفة مجال البيع ونصيب البنك منن السوق ومركزه التنافسي القروض والتسهيلات الائتمانية والضمانات الممنوحة والأرباح النقدية أماالاستخبارات الخارجية فتهدف الى الإلمام المستمر بالظروف المتغيرة بالبيئة التسويقية

كالظروف السياسية والاقتصادية والاجتماعية والوقوف على التقدم التكنولوجي السائد ومعرفة اتجاهات العملاء وتغير الأذواق واتجاهات الموردين والوسااء والبنوك الاخرى وشركات التأمين والمنافسين.

- بحوث التسويق: وهي التي تعمل على تجميع وتحليل البيانات وتوفير المعلومات المتصلة بمشكلة معينة في ميدان التسويق بحدف إيجاد حل لها.
 - مكونات نظام المعلومات التسويقية: تضم هذه المكونات: قاعدة البيانات والبرامج الجاهزة لأساليب التحليل المختلفة والإمكانات الأخرى اللازمة لتوفير البيانات والتي تضم وسائل البحث بالكمبيوتر والمصادر الداخلية والخارجية للبيانات والبحوث ذات الصلة.
 - المعلومات التسويقية المتوفرة في النت
 - المالبوعات والتقارير المختلفة للبنوك والهيئات الدولية والبورصات...