**المحور الثالث: تمويل التجارة الخارجية (تابع)**

**وهناك وسائل دفع متعددة في التجارة الخارجية وسداد قيمة الصادرات من أهمها ما يأتي:**

**أولا : الدفع المتقدم Pre-Payment**

* وهذه الطريقة تعني سداد قيمة البضاعة مقدما كشرط أساسي لشحنها وهذا الأسلوب في الدفع لا يستعمل كثيرا إلا بالنسبة للطلبيات الصغيرة ولها عيوب كثيرة فقد لا يقوم المصدر بشحن الرسالة أو لا يلتزم بالمواصفات المطلوبة في السلع.

**ثانيا : الدفع نقدا Cash payment**

ويتم سداد قيمة الصادرات نقدا ومقدما بواسطة المستورد ويتم ذلك في حالات منها:

* تكون قيمة الصفقة صغيرة لا تتحمل نفقات الاعتمادات المستندية.
* عدم معرفة المصدر بأحوال المستورد، أو لعدم توافر الثقة.
* عندما تكون الظروف الاقتصادية أو السياسية في بلد المستورد غير مستقرة.
* عندما تكون السلعة منتجة خصيصا للمستورد ولا يستطيع المصدر بيعها لغيره.

**ثالثا: الاعتماد المستندي** :Letter of credit “ L.C”

وسبق ذكره ويتم من خلال هذا النظام الشحن مقابل قيام المستورد الخارجي بفتح اعتماد مستندي بقيمة الرسالة بحيث يتسلم قيمة البضاعة بمجرد تسليمه مستندات الشحن للبنك المحلي.

**رابعا: الدفع مقابل المستندات** :Cash against documents “C.A.D”

* بمقتضى هذه الطريقة يتم الاتفاق بين الطرفين علي كافة الشروط من حيث الأسعار ....الخ
* وعندما ينتهي المصدر من إجراءات تصدير البضاعة فانه يقوم بإرسال المستندات عن طريق المصرف الذي يتعامل معه، الذي يتولى الاتصال بالمصروف المراسل في بلد المستورد مقرونة بتعليمات التي تقضي تسليم تلك المستندات إلى المستورد مقابل سداد قيمتها نقدا، وبموجب هذه المستندات يقوم المستورد البضاعة من الشاحن أو الميناء

**خامسا: الاعتمادات التجارية**: Trade credit

* وهي شكل من أشكال المقايضة وتستخدم لتنفيذ عمليات المبادلة وينص فيها علي أن يتم تسليم مستندات الصادرات مقابل مستندات الواردات أو أن تودع حصيلة الصادرات تحت تصرف البنك لاستخدامها في سداد قيمة الواردات.

ملاحظة هامة: من الجدير بالأهمــــــــــــــــــية ان ناكد ان الأعتمادات وخطابات الضمان هما أهم تقنية بنكية ووسيلتين للدفوع الدولـــــــــــــــــــــــــــــــــــــــــــــــــــــية المصرفية .