





مقياس

التسبير و الإستراتيجيات الدولية المحور العاشر: الإستراتيجيات الدولية في المؤسسات الدولية

المئة أرلى ما مثر تفسس مالية ر تجارة تراية

إعداد الدكتورة رقية منصوري

# مفهوم الإستراتيجية

□إن أصل كلمة الإستراتيجية يرجع إلى الكلمة اليونانية strategor و التي تعني علم الجنرال أو فن قيادة القوات و استخدام هذا المصطلح لأول مرة في عام 506 ق م ،أثناء الحرب التي نشبت بين الإغريق و الفرس.

□ يعتبر نابليون أول من وسع مفهوم استخدام الإستراتيجية ليشمل الجوانب الاقتصادية والسياسية التي تسمح بتحسين فرص النصر العسكري .

□ قد بدأ انتقال مفهوم الإستراتيجية من العلوم العسكرية إلى مجالات إدارة الأعمال بعد الحرب العالمية الثانية و بالتحديد سنة 1947 و ذلك في كتاب للباحثان العلاقة بين تحركات المنظمة الموسوم بنظرية المباريات و السلوك الاقتصادي و منه يحدد الباحثان العلاقة بين تحركات المنظمة و الموقف الذي تواجهه و يستدعي تحركاتها فإن اتخذت مجموعة من هذه الحركات و جهة معينة فهي إستراتيجية.

# مفهوم الإستراتيجية

□عرف Drucker 1954 الإستراتيجية على أنها: "تحليل الموقف الحاضر و تغييره إذا تطلب الأمر، ويدخل في ذلك تحديد ماهية و مقدار الموارد"

□عرفPorter 1996 الإستراتيجية على أنها "خلق موقع متفرد من خلال تصميم مجموعة أنشطة مختلفة"، أي عند Porter : "الإستراتيجية هي الاختلاف،وهذا يعني اختيار عمدا مجموعة مختلفة من الأنشطة لتقديم مزيج فريد من القيمة"

□وقد سعى Mintzberg1988 إلى صياغة مفهوم للإستراتيجية يتضمن أراء مجموعة كبيرة من الباحثين في نظرتهم لهذا المصطلح فقد رأى في كتابه The Strategy Process انه لا يمكن أن نستند إلى تعريف واحد للإستراتيجية لذلك قدم مفهوما مختلفا تماما عن التعريفات التي سبقته، تضمن خمس تعاريف للإستراتيجية أطلق عليها مصطلح Five Ps:



Strategy as plan الإستراتيجية كخطة strategy as a ploy الإستراتيجية كحيلة Strategy as a Pattern الإستراتيجية كنمط أو أنموذج Strategy as a Position الإستراتيجية كمركز Strategy as a Position الإستراتيجية كتصور أو رؤية مستقبلية

# مفهوم الإستراتيجية الدولية

﴿الإستراتيجية الدولية هي " خطة طويلة الأجل تعكس رؤية المؤسسة لما يجب أن تكون عليه في المستقبل في إطار علاقتها بالسوق الدولي وبيئته بمتغيراتها المختلفة من ناحية ومواردها المختلفة من ناحية أخرى.

حكما تعرف أيضا بأنها " توجه تفكير / عملي مستمد من التوجهات الرئيسية للسياسة العامة للمؤسسة و التي يجب أن تحكم كل الخيارات الجغرافية و القطاعات التي ينبغي اتخاذ الإجراءات من اجلها للمؤسسة."

# دوافع صياغة الإستراتيجية الدولية

تحسن الاتصالات

• إن التحسن الهائل في وسائل النقل والاتصالات الدولية يسهل الوصول السريع إلى الأسواق العالمية.

عولمة الأسواق

• أصبحت عولمة الأسواق الآن حقيقة واقعة للعديد من قطاعات الأعمال. يتم تقديم المزيد والمزيد من الخدمات والمنتجات على نطاق عالمي.

البحث عن المنافسة

• قد يكون منافسوك متقدمين عليك بالفعل في اختراق الأسواق الخارجية ، دون أن تكون على دراية بمثل هذه التطورات.

توافر معلومات عن السوق

• السوق العالمية كبيرة ومعقدة. ومع ذلك ، بفضل التحسينات التقنية في أساليب البحث الدولية وقواعد البيانات وشبكات الاتصال ، يمكن توفير أكثر فأكثر معلومات القيمة عن السوق بتكلفة معقولة.

ريادة الأعمال الإبداعية

• سيحفز إعداد خطة عمل إستراتيجية الإبداع وريادة الأعمال لفريق الإدارة العليا وسيساعد على تحديد الأولويات للشركة عندما يكون وقت الإدارة والموارد المالية شحيحة. كما يعد إعداد الخطة أيضًا نشاطًا لبناء الفريق.

## أبعاد الإستراتيجية الدولية



 فقرار اختيار مراكز النشاط يخضع لقانون الميزة النسبية لأسواق

#### تصمیم منتجات و خدمات عالمیة

إن تصميم منتجات و خدمات
عالمية موحدة أمر يصعب تحقيقه
في الواقع العملي ، إلا أنه مع
تطور عناصر الاتصال و سيادة
فكرة العولمة في شتى المجالات ،
فأصبح هناك نوع من التجانس في
الطلب العالمي خاصة في بعض
القطاعات تستغلها بعض
المؤسسات لتصميم منتجات عالمية

### تحديد نمط دخول المؤسسة تصمب للأسواق الدولية

 و يقصد به المفاضلة بين الطرق و المسارات المتاحة لغزو الأسواق الدولية و اختبار الأمثل منها الذي يتناسب مع ظروف و إمكانات المؤسسة

تطویر برامج تسویقیة دولیة

• يقصد بتطوير برامج تسويقية دولية إستخدام المؤسسة لنفس الأسلوب أو المحتوى لواحد أو أكثر من عناصر المزيج التسويقي في الأسواق الدولية ، و هذا يعني إما أن يكون التنميط الكامل لعناصر هذا البرنامج أو التكييف الكامل فالواقع إذا عند تطوير هذا البرنامج ينبغي أن يتسم بالمرونة.

### مستويات الاستراتيجيات الدولية

الاستراتيجيات العالمية على المستوى الوظيفي

الإستراتيجية الدولية على مستوى وحدات الأعمال ( التنافسية )

الاستراتيجيات الدولية على مستوى المنظمة

المن التجية الإدارة المالية الدولية إستراتيجية الإمداد و إستراتيجية التسويق إستراتيجية التسويق الدولي المراتيجية إدارة الموارد

استراتیجیات الترکیز الدولیة إستراتیجیة التمایز الدولیة إستراتیجیة قیادة الکافة

إستراتيجية التمايز / فيادة

الكلفة المتكاملة الدولية

الإستراتيجية العابرة للبلدان الإستراتيجية التكامل الإستراتيجية التركيز علو الدولة المضيفة الإستراتيجية الدولية

# الاستراتيجيات الدولية على مستوى المنظمة

#### الإستراتيجية الدولية

الإستراتيجية الدولية تتطلب مستوى منخفض من التكامل العالمي وتكييف السوق المحلي ، وتكاليف تنفيذها ليست عالية بشكل كبير ، فهي مفضلة بين الشركات الدولية الصغيرة التي تجارية دولية أقل نسبيًا .

#### الإستراتيجية التركيز على الدولة المضيفة

في إستراتيجية التركيز الخاصة بالبلد المضيف ، يتم التعامل مع الشركات التابعة كما لو كانت شركات وطنية مستقلة .يُسمح لهم بالاستجابة للمطالب المحلية على النحو الذي يرونه مناسبًا .يحافظ المقر الرئيسي للشركة متعددة الجنسيات على التنسيق الشامل بين مختلف الشركات التابعة

#### الاستراتيجية التكامل العالمية

للاستفادة من اقتصاديات الحجم والاستفادة من الفرص المتنوعة لخفض التكاليف التي يوفرها السوق العالمي ، يكون اختيار الإستراتيجية هو التكامل العالمي باتباع إستراتيجية تكامل على على المتنوعة المتنات إنتاج وتوزيع الشركات متعددة الجنسيات عبر الحدود الوطنية في شبكة من العمليات المتخصصة

#### الإستراتيجية العابرة للبلدان

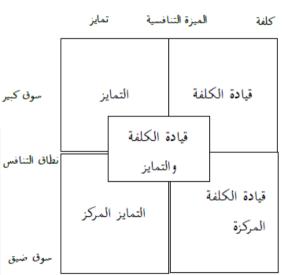
تعد الإستراتيجية العابرة للبلدان إستراتيجية عالمية تحاول المنظمة من خلالها تحقيق كل من الكفاءة العالمية والاستجابة المحلية . إلا أن تحقيق هذين الهدفين أمر صعب، لأن أحد الأهداف يتطلب مرونة محلية بينما يتطلب الثاني تنسيق عالمي، ورغم أن الإستراتيجية العابر علم أن الإستراتيجية العابرة للبلدان يحقق نتائج أعلى مقارنة مع تنفيذ كل من الاستراتيجيات المتعددة الجنسيات والاستراتيجيات العالمية.

تركز الإستراتيجية الدولية على نطاق عمليات المنظمة.

### الاستراتيجيات الدولية على مستوى وحدات الأعمال (التنافسية)

استراتيجيات مستوى الأعمال هي مجموعة متكاملة ومنسقة من الإجراءات والالتزامات تستخدمها الشركة للحصول على الميزة التنافسية من خلال استغلال الكفاءات الأساسية في أسواق معينة.

- استراتيجية قيادة الكلفة العالمية/الدولية: تهدف هذه الإستراتجية إلى تحقيق تكلفة أقل مقارنة بالمنافسين. و هي استراتيجية تطورها المنظمات في البلدان التي تتميز بالطلب الكبير.
- التمايز الدولية : تنبني هذه الإستراتجية على فكرة رئيسية وهي التمييز في منتجاتها بطريقة فريدة تجد التقدير من العملاء . وفيما يخص تنفيذ هذه الإستراتيجية على المستوى الدولي، فإن المنظمات التي تنشا في بلد يتمتع بمزايا وعوامل إنتاج متخصصة ومتقدمة من المحتمل جدا أن تقوم بتطوير إستراتيجية تمايز دولية وعالمية.
- استراتيجيات التركيز الدولية: وتعني إستراتجية التركيز على سوق معين ، بمعنى اختيار شريحة من الزبائن سواء كانوا أفراد أو منظمات، حيث يتم التركيز عمليا لتلبية احتياجاتهم أكثر من غيرهم من الزبائن. أما فيما يتعلق بدخول الأسواق العالمية، فإن العديد من المنظمات تستمر بالتركيز على جزء صغير من السوق كمحاولة لتنفيذ استراتيجيات التركيز الدولية .وطبقا لهذه الإستراتيجية تستطيع المنظمة خلق القيمة للزبائن في قطاع سوقي محدد بإتباع أحد بديلين: التركيز على الكلفة المنخفضة / التركيز على تمييز السلعة
- استراتيجية التمايز / قيادة الكلفة المتكاملة الدولية: وتستخدم هذه الإستراتيجية لغرض الإنتاج بكفاءة مع الحفاظ على بعض الصفات المتمايزة .حيث أن كفاءة الإنتاج هو مصدر الحفاظ على الكلفة المنخفضة في حين أن بعض التمايز هو مصدر القيمة الفريدة.



## الاستراتيجيات العالمية على المستوى الوظيفي

و هي إستراتيجية التي تغطي الأنظمة الوظيفية للمنظمة: الإنتاج ، الأفراد، التسويق، المالية...حيث تتولى كل إستراتيجية عملية تقسيم السياسات و البرامج و الإجراءات الخاصة بتنفيذ كل وظيفة من دون التطرق إلى الأنشطة اليومية لهذه الوظائف.

- □إستراتيجية إدارة الموارد البشرية الدولية.
  - □إستراتيجية التسويق الدولي.
  - الستراتيجية الإمداد و اللوجستيك الدولي.
    - □إستراتيجية الإدارة المالية الدولية.

## شكرا على الإصغاء و المتابعة

تجدون المحاضرة على الرابط التالي:

http://elearning.univ-biskra.dz/moodle/course/view.php?id=10693#section-11